

МЕДВЕНЦЫ ПОБЫВАЛИ В ФИЛАРМОНИИ

Не хлебом единым, как известно, жив человек. И даже если обстановка не слишком располагает к духовному обогащению, люди все равно будут тянуться к прекрасному. Ни лютый мороз, ни мрачные разговоры о приближавшемся конце света не смогли помешать пенсионерам п. Медвенка жить насыщенной культурной жизнью.

В середине декабря делегация жителей райцентра в составе 24 человек посетила Курскую филармонию, где состоялся вечер памяти знаменитой певицы Валентины Толкуновой. Впечатления от этого мероприятия самые восторженные и возвышенные, что, впрочем, неудивительно. Ведь трогательные и душевные песни Валентины Толкуновой всегда будут оставаться самыми любимыми для людей старшего поколения. Кстати, 4 тысячи рублей на организацию поездки выделил депутат Курской областной Думы Н.И. Жеребилов. А вот билеты на сам концерт медвенцам предоставили бесплатно. Сотрудники филармонии были тронуты искренним интересом наших земляков к настоящему искусству, а количественный состав поселковой делегации произвёл на них впечатление – увы, в наше время мало кто увлекается классическим исполнением музыкальных произведений.

Поездка в филармонию – четвёртая по счёту в этом году у медвенских пенсионеров. Ездили они и в Коренную пустынь, и в музейный комплекс «Марьино». В следующем году пожилые люди намерены также повышать свой культурный уровень.

НИНА ТКАЧЁВА

Физкульт-ура!

СТРОЙНЫЕ, ГИБКИЕ, ТЕХНИЧНЫЕ

19 декабря в ДЮСШ состоялся районный смотр-конкурс по спортивной гимнастике среди детей 2000-2001 годов рождения. 14 школ предоставили своих спортсменов, которым предстояло продемонстрировать навыки в акробатике и опорном прыжке, а также отдельно мальчикам – в подтягивании на перекладине, а девочкам – в подъёме по канату. Всего состязалось 106 участников.

Перед членами жюри стояла непростая задача – строго следить за красотой исполнения и чистотой техники всех упражнений. По словам тренера ДЮСШ В.Ф. Лукьянова, судившего состязания, многие ребята из разных школ показали высокий

уровень подготовки, и результаты некоторых команд отличались лишь на десятые доли баллов. Но на то и нужны соревнования, чтоб выявлять лучших.

В командном зачёте призовые места распределились следующим образом: третье - Вышнереутчанская СОШ, «серебро» - у Медвенской, чемпионом стала Вторая Рождественская школа. Яркие и красивые комбинации выступлений показали поистине лидеры своих команд. Среди мальчиков это В. Малетич, набравший 29,3 балла, К. Конякин – 29,0 (Вторая Рождественская СОШ) и Н. Пронский – 28,7 (Нижнереутчанская). Не менее упорная борьба за лидерство шла и среди девочек. 29 из 30 возможных баллов набрала В. Ёлохова (Высокоподворская).



У А. Джумутия (Медвенская) - 28,9, а у С. Некрасовой (Вторая Рождественская СОШ) – 28,7. Молодцы, гимнасты, порадовали!

ОЛГА ПАЛЬЧИКОВА

Наш собеседник – генеральный директор ООО «Русский ячмень» С.С. Мирюк

ЗЕМЛЯ - ОСНОВА ВСЕХ ОСНОВ

- Сергей Сергеевич, приоткройте секрет – что стоит за этим названием?

- Никаких секретов: ООО «Русский ячмень» - сельскохозяйственная компания. В перечень её производственных интересов входит и производство пивоваренного ячменя. То есть название вполне соответствует профилю.

- Известно, что вы давно раздвинули границы бывшего колхоза «Великий Октябрь». Как далеко?

- Компания работает на территории четырёх районов – Медвенского, Обоянского, Курского, Щигровского. Общая площадь обрабатываемой земли составляет 23 тысячи гектаров. Число работающих 300 человек да плюс 50 человек привлекаем на сезонные работы. Помимо сельхозугодий, имеем ещё семенной завод, который находится здесь, в селе Паники, два хлебоприёмных пункта в Курском районе общей мощностью 35 тысяч тонн, две молочно-товарные фермы с современным технологическим оборудованием: в Котельниково на 550 голов и в Паниках на 250 голов. Вот такие, в общих чертах, наши активы.

- Несмотря на наличие ферм, ваш конёк, конечно, растениеводство?

- Да. Со специализацией на производстве семян, в первую очередь пивоваренного ячменя, но не только.

- Расскажите вкратце, как это происходит.

- Закупаем за границей партии семян «элиты» и «суперэлиты», размножаем до первой – второй репродукции и продаём сельхозпроизводителям как нашей области, так и других регионов страны. В прошлом году произвели и реализовали более 20 000 тонн семян ячменя, озимой пшеницы, сои, гречихи, гороха.

- Выходит, специализация на ячмене для вас не догма?

- Нет, конечно. Для нас вообще догм не существует. Мы делаем всё, что приемлемо в производственном плане и выгодно. Два года назад мы ввели в структуру севооборотов масличные и убедились, что прибыли от них как бы не больше, чем от других культур.

- С семенами работать намного сложнее, чем с товарным зерном?

- Скажем так, намного больше затраты. Но и получаемая прибыль – соответственно. Если бы нас это не устраивало, занимались бы чем-нибудь другим.

- Сергей Сергеевич, судя по отчётам, урожайность зерновых на полях вашей компании уже, как в Канаде, или близко к этому...

- Да нет, до канадцев нам пока далеко, но равняться на сельхозпроизводителей Запада не считаем зазорным, скорее, наоборот: активно берём на вооружение их опыт.

- Вот такой «неудобный» вопрос: существует ли расхожее мнение, что, выгоняя из земли при помощи удобренных высоких урожаи, вы обескровливаете её, и она перестанет рожать...

- Подобные опасения имеют право на существование. Так может быть, но в том случае, если использовать землю бездумно, варварски. Это не про нас. В компании существует понимание, как заповедь – надо любить и беречь землю, на которой работаешь, которая кормит тебя и делает успешным, которая является гарантом, что так должно быть не только сегодня, но и тогда, когда на этой земле будут жить и работать наши потомки. Ведь всё в этом мире преходяще, только неизменна главная ценность – земля. Это не лирика, а точка зрения, которую мы подкрепляем делами. Перешли на блочные севообороты, что позволяет, помимо повышения выработки техники и снижения затрат, более бережно работать с землёй. Внедряем точное земледелие, дифференцированное использование удобрений и ряд других агроприёмов. Результат не замедлил сказаться – использовать удобрений стали меньше, чем другие знакомые земле-



Жизнь идёт, меняет вывески и многое из того, что под ними. На месте весьма успешного по тем, уже далёким, советским временам колхоза «Великий Октябрь» возник и несколько лет продержался на плаву сельхозкооператив «Хлебороб», а когда уж совсем стал тонуть, его подхватила некая фирма ОГО, затем появилась «АгросХлебороб», а сегодня это ООО «Русский ячмень».

пользователи, а урожайность такая же.

- Как вы «устроены» организационно, кто на местах руководит структурными подразделениями?

- У меня есть заместители по всем отраслям. Мы можем находиться вдалеке друг от друга, но постоянно на связи, современная техника позволяет это делать. Раздутье «среднее звено», как в былые времена, не держим, оно нам ни к чему, всё решается средствами коммуникации.

- Ваш главный офис в Паниках?

- Да. Здесь наша контора, место проведения планёрок, встреч с партнёрами по бизнесу, заказчиками нашей продукции.

- Не могу не спросить: а как себя чувствует вторая отрасль – животноводство?

- Нормально чувствует. В Котельниково мы изначально укомплектовали ферму по последнему слову техники, поставили коров голштино-фризской породы. Недавно реконструировали МТФ и в Паниках. Теперь всюду все процессы полностью механизированы, производимая продукция соответствует всем стандартам. Реализуем её через кооператив «Объединение производителей молока» в городе Орёл. Ежедневно отправляем туда до 13 тонн молока. Кроме того, построили линию откорма, осваиваем производство говядины.

- Сергей Сергеевич, современные методы работы вашей компании, конечно, впечатляют. Но вот такое скептическое замечание: что-то не слишком заметны в Паниках внешние признаки вашего благополучия. Разве что семенной завод на току, построенный уже много лет назад. В остальном же такое впечатление, что вы базируетесь на остатках бывшего колхоза и вас это вполне устраивает. Ничего не строится, ничего не обновляется...

- Как не обновляется? Мы же с вами только что вели речь о

реконструкции фермы. Зайдите, посмотрите. Знаете, в какую копеечку влетело это компании? Я к тому, что сразу все вопросы не решишь, на всё нужны немалые средства, и мы их больше, чем заработали, потратить не можем. А что можем, то тратим, будьте уверены. Например, есть задумки построить в Паниках в следующем году сервисный центр для обслуживания техники, а также элеватор, с появлением которого не только создадим новые рабочие места, но и расширим возможности местных крестьянско-фермерских хозяйств в хранении, подработке и реализации выращенного зерна. Помимо этого, инвестируем немалые средства в приобретение новой техники, прежде всего, зерноуборочных комбайнов. Речь идёт об импортных машинах, через два – три года они должны полностью вытеснить Доны. Один такой комбайн будет убирать по 50 гектаров за смену, то есть заменит сразу три отечественные машины. Это позволит сократить затраты на содержание и обслуживание техники и, конечно, уменьшить количество работающих.

- Последнее не относится к разряду отрядных фактов...

- Да, но и грустить повода ещё нет. Сокращение числа работающих при современных технологиях – неизбежный процесс, но компания пока никого не выпроваживает на улицу, а наоборот – приглашает тех, кто готов безупречно работать и получать за это достойную заработную плату. Нам нужны хорошие механизаторы, водители, а также и специалисты, например, агроном.

- Вы сказали про достойную зарплату. А в цифрах нельзя?

- Я вам лучше скажу другое – поначалу у нас наблюдалось явление, когда один работник мог зарабатывать, скажем, 50 тысяч рублей, а второй такой же и при равных условиях – всего пять. Сейчас зарплата практически выровнялась, и нас это радует, потому что свидетельствует о том, что нерадивые работники отсеялись, остались лучшие. Таких мы и ждём к себе.

- Ещё один «неудобный» вопрос, Сергей Сергеевич. Вы хозяйствуете на земле, на которой истари живут люди со своими проблемами. А их, проблем, особенно в последнее время, немало. Как насчёт участия вашей компании в каких-то программах соцкультбыта?

- Отвечая на этот вопрос, я прежде всего хочу напомнить, что мы здесь являемся крупнейшими налогоплательщиками, при этом все налоги платим исправно. Выполняем также обязательства перед владельцами земельных паёв. То есть делаем всё, что положено нам по закону. Инвестировать в соцкультбыт мы не можем по той простой причине, что не вправе отвлекать средства, заработанные компанией, на сторону. Компания сама в них остро нуждается, и живём мы, как и все смертные, на банковских кредитах, которые необходимо своевременно погашать. А что такое, скажем, проложить по селу три километра асфальтовой дороги? Это означает недокупить один импортный комбайн, нанести урон компании. Это недопустимо, и мы так поступать не будем. Каждый должен заботиться прежде всего о своих интересах.

- Вы говорите о масштабных делах. Но, надеюсь, сказанное не означает отказ от сотрудничества с местным муниципалитетом?

- Нет, конечно. Мы взаимодействуем и будем взаимодействовать с руководителями сельсоветов, а их у нас, получается, пять, по возможности откликаемся и будем откликаться на их просьбы, для этого и статья расхода в нашем бюджете предусмотрена. При этом рассчитываем, что между нами будет полное взаимопонимание.

- Спасибо за беседу, Сергей Сергеевич. Успехов компании ООО «Русский ячмень» и Вам лично.

- Спасибо.

АЛЕКСЕЙ БОРОВОЛЁВ